

Sales & Marketing Support (w/m/d)

Interessante Aufgaben warten auf Sie ...

- Sie arbeiten an der Außendarstellung und Positionierung des Unternehmens mit und leiten entsprechende Marketingmaßnahmen ab.
- Kundenkommunikation sowie Nachbereitung der Kundengespräche, Monitoring, Betreuung und Umsetzung von internationalen, kundenseitigen Marketing- und PR-Aktivitäten
- Erstellung und Weiterentwicklung von Marketingcontent und Verkaufspräsentationen
- Sie unterstützen bei der Vorbereitung, Organisation und Durchführung von internen und externen Events (z.B. Events zur Kundenbindung, Verkaufsveranstaltungen, Fortbildungen, Messen/Fachkongressen, Awards, ...)
- Sie unterstützen das Produktmanagement Team bei der Entwicklung von Produktkampagnen, um die Bekanntheit von Produkten und Dienstleistungen zu steigern.
- Auswertung von gewonnenen Daten zur Qualitätssteigerung neuer Kampagnen
- Sie unterstützen bei der Konzeption und Produktion von Marketing-Unterlagen für Online- und Offline-Medien und arbeiten mit externen Marketingagenturen.
- Sie beobachten und analysieren Markttrends und die Mitbewerber*innen.
- Planung und Pflege der MeVis Social Media Accounts inkl. Content-Erstellung
- Sie unterstützen die Unternehmenskommunikation (interne/externe Newsletter, Fachpublikationen, Pflege/Aktualisierung Intranet, Wiki).
- Support unseres Vertriebsteams sowie der Aufbau nachhaltiger Beziehungen zu Mediaagenturen und Direktkunden
- Sie reisen gerne und vertreten das Unternehmen auf Messen und Fachkongressen.

Die besten Voraussetzungen für die Tätigkeit sind ...

- Abgeschlossenes Hochschulstudium mit Fachrichtung BWL, Marketing, Kommunikations- oder Medienwissenschaften oder eine vergleichbare Ausbildung
- Idealerweise haben Sie bereits erste praktische Erfahrung in den Bereichen Marketing, Kommunikation, Events, digitale Medien und Vertrieb sammeln können
- Erfahrung in der Umsetzung von Marketing-Strategien ist wünschenswert
- Affinität zu Online-Marketing bzw. neuen Medien
- Sicherer Umgang mit Text- und Designvorschlägen
- Offenes Wesen und Kundenorientiertheit
- Ein hohes Maß an Selbstständigkeit und Eigeninitiative
- Verhandlungssichere Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Sehr guter Umgang mit MS Office (insb. Outlook, MS Teams, PowerPoint, Excel) sowie Erfahrungen in der Bild- & Videobearbeitung, Photoshop etc.

Wir bieten...

- Spannende Aufgabenstellungen
- Diverse Entwicklungs- und Weiterbildungsmöglichkeiten
- Flache Hierarchien, viel Raum für neue Ideen und Herangehensweisen
- Offene und teamorientierte Arbeitsatmosphäre
- Moderne Arbeitsplätze mit flexiblen Arbeitszeiten
- Attraktives Gehalt
- JobRad
- Zahlreiche Gesundheitsangebote (z.B. Firmenfitness eGYM, betriebliche Krankenzusatzversicherung, Gesundheitstage mit Vorträgen und Tipps rund um die Gesundheit, Gesundheitskurse/ Workshops und Massagen, täglich frisches Obst, Kaffee, Tee etc.)
- Sehr gute Verkehrsanbindung und beste Lage im Technologiepark Bremen

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!

Gerne per E-Mail an bewerbung@mevis.de

MeVis entwickelt innovative Software zur Analyse und Bewertung von Bilddaten und vermarktet diese u.a. an Hersteller von medizinischen IT-Plattformen und Anwender von industriellen Röntgenanwendungen. Unsere Kompetenz beruht hierbei auf langjähriger technischer Erfahrung und unserer Nähe zu unseren Anwendern. MeVis leistet im humanmedizinischen Bereich einen wichtigen Beitrag zur Früherkennung und Diagnostik von Krebserkrankungen. Weitere Tätigkeitsfelder sind die Veterinärmedizin, die industrielle Bildgebung sowie Angebote im Bereich Softwares Services. Wir begleiten unsere Kunden beginnend von der Produktidee über die Entwicklung der Applikation, deren Integration in kundenspezifische Plattformen bis hin zur nachhaltigen Qualitätssicherung.